

da

professionals

Sie streben eine breitgefasste neue Herausforderung in einem global ausgerichteten Umfeld an – unser Kunde, ein weltweit führendes Dienstleistungsunternehmen in Zürich, sucht einen proaktiven, ziel- und erfolgsorientierten

Sales and Product Manager Pharma

mit umsetzungsstarken Macherqualitäten. Im Zentrum Ihres Aufgabenportefeuilles steht die Betreuung und Weiterentwicklung bestehender sowie die Akquisition neuer Kunden in der Schweiz und angrenzenden Ländern. In Ihren Händen liegt die Verantwortung für den weiteren Ausbau der Marktposition Ihres zukünftigen Arbeitgebers im Bereich pharmazeutischer Rohstoffe. Administrativ unterstützt, nehmen Sie die Budget- und P&L-Verantwortung innerhalb Ihres Bereiches wahr und realisieren die vereinbarten Ertrags- und Verkaufsziele. Aufträge wickeln Sie von der eigenständigen Vertragsverhandlung bis hin zur Offertstellung und dem Verkaufsabschluss von A - Z erfolgreich ab. Im dynamischen Spannungsfeld zwischen Einkauf und Vertrieb verstehen Sie es, den hohen Ansprüchen hinsichtlich Service- und Produktorientierung auf Kunden- und Lieferantenseite gerecht zu werden. Dabei sind Sie Teil eines internationalen Netzwerkes und pflegen die Kooperation mit firmeninternen Experten und den fachlichen Austausch mit Einkaufsorganisationen. Die Ausarbeitung von Forecasts und Analysen zum Branchenumfeld gehört ebenso zu Ihren Aufgaben wie die Erstellung von Reports für die relevanten Ansprechpartner.

Diese vielseitige Position setzt idealerweise ein naturwissenschaftliches Studium (Chemie, Biologie oder Pharmazie) voraus, während fundierte Vertriebserfahrung und ein solider Erfolgsausweis in der Pharmaindustrie ein Must sind. Erfahrung im Projektmanagement gepaart mit guten Führungsqualitäten, analytischer und strategischer Denkweise und Verkaufsstärke sind ebenso zwingend. Dank Ihrer mehrjährigen Praxis verfügen Sie über ausgezeichnete Marktkenntnisse und ein breites Beziehungsnetz in der Branche, das Sie durch Ihre intensive Reisetätigkeit aktiv pflegen. Aus demselben Grund ist auch (Schweizer-)Deutsch Ihre Muttersprache, und Sie verfügen zudem über fließende Englischkenntnisse. Hervorragende Kommunikations- und Kontaktfähigkeiten nach innen sowie aussen und Entscheidungsfreudigkeit zählen genauso zu Ihren fachlichen USP wie die gewissenhafte Einhaltung der strikten regulatorischen Vorgaben. Die Auflistung Ihrer Qualifikationen wäre jedoch unvollständig ohne Ihre Teamfähigkeit, Ihr Durchsetzungsvermögen und Ihren «Biss» in der Festigung und Weiterentwicklung der Marktführerschaft Ihres zukünftigen Arbeitgebers als respektierter Vertrauenspartner. Die Komplexität der gestellten Aufgaben, die Vielschichtigkeit der Anspruchsgruppen und die Schnelligkeit des Business setzen von Ihnen eine gesunde Intuition, einen strukturierten Arbeitsstil und die Fähigkeit des Priorisierens voraus.

Wenn Sie einen überdurchschnittlichen Gestaltungsfreiraum schätzen, eine dynamische Firmenkultur bevorzugen und einen renommierten Arbeitgeber in einem internationalen, pulsierenden Umfeld suchen, dann sind Sie bei unserem Kunden an der richtigen Adresse. Wir freuen uns auf Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen mit Motivationsschreiben und Foto per E-Mail an Frau Sabine Biland-Weckherlin, SBW-13-17 an info@da-professionals.ch.

da professionals ag – seit über 40 Jahren
Fachspezialisten und Führungskräfte
Florastrasse 49, CH-8008 Zürich
Telefon +41 44 421 77 11, Fax +41 44 421 77 12
info@da-professionals.ch, www.da-professionals.ch